

科專事業化生態系推動計畫(TREE)

TREE 創業家學校

新創加速輔導 暨 課程說明

執行單位：「科專事業化生態系推動計畫」計畫辦公室
(工研院產服中心) 2024.02

透過科專事業化生態系推動計畫，建構技術創新人才專屬的**TREE創業家學校**，以挖掘破壞式創新科專技術、培育技術創業家人才、佈局未來新產業等三大目標，帶動台灣科技研發人才從**技術創新**邁向**技術創業**。

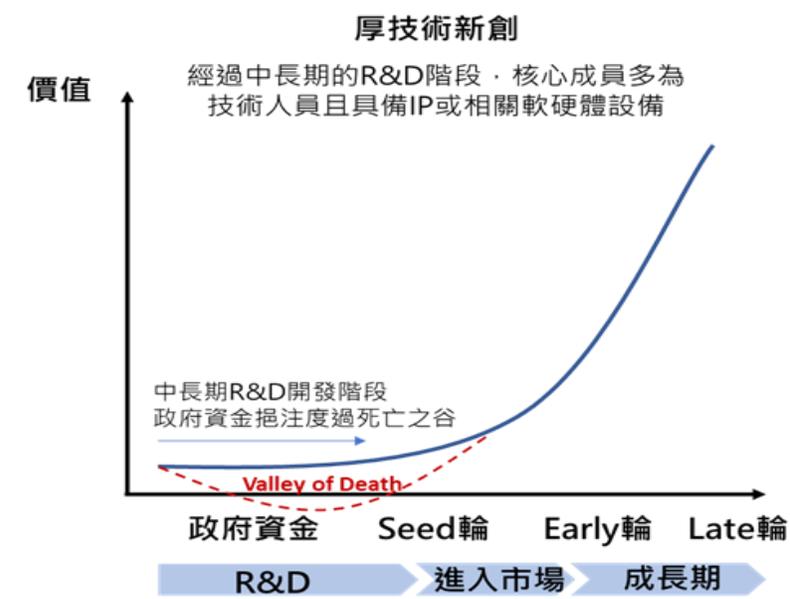
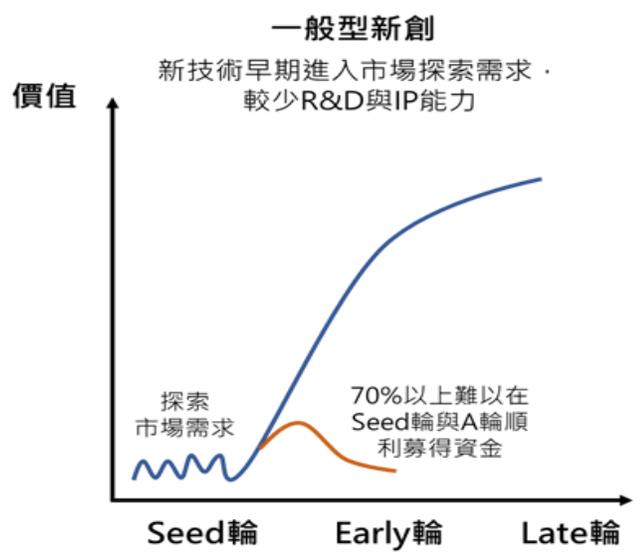


本計畫以科專體系新創團隊、8年內新創為主要對象

對象	<ul style="list-style-type: none"> • 泛創業家學校：經濟部產業技術司轄下之研究機構人員、價創團隊、pre-價創團隊 • 海外商務拓展：法人研究機構之新創(8年內)或團隊，價創衍生新創(8年內)或團隊 • 新創國際行銷：依展會主題及團隊洽商需求進行徵求
----	---

■ 與一般型新創不同之特點

- 屬高技術門檻的厚技術(Deep Tech)，須投入更多的資源與承擔更高研發風險。
- 較具發展及IP布局潛力，進入市場更能穩定成長，並加速新型態產品或新興產業的發展。



進入市場前

- 缺乏創業知識與人才
- 缺乏市場概念
- 首輪募資不易

進入市場後

- 商業模式待強化
- 市場網絡待發展

資料來源：Dealroom-The Year of Deep Tech. (2021)



● 數位基礎商務課程

- TREE 創業家學校數位課程，網址<https://tree.teaches.cc>
 - ✓ 只要簡易註冊即可~(上線註冊後，若沒能收到驗證信，到垃圾信箱找找喔!)
 - ✓ 已經上架10堂數位課程，精彩課程陸續上架



● 數位基礎商務課程

• 113年度數位課程：

預定時間	課程	目標
113/01/19 13:30-15:00	行銷策略 黃達人/GeneOnline/營運長	行銷是為了創造、溝通與傳送價值給顧客，提供2B行銷策略規劃與執行步驟，以及媒體公關應用分享
113/01/19 15:00-16:30	商務談判策略 張宏裕/將苑領導工作坊/創辦人	商務談判怎麼加強？溝通與談判技巧、商務談判注意事項大補帖，創造雙贏
113/01/26 14:00-16:00	新創財務規劃 呂倩雯/安永聯合會計師事務所/執業會計師	<ul style="list-style-type: none"> • 新創關鍵財務能力--認識財務報表，公司營運與財務報表關係，財務管理與預測的重要性 • 編製新創公司財務預測的觀念與技巧



黃達人營運長
GeneOnline

曾任職DIGITIMES，長期與新創公司互動，專長為**整合行銷**、策略規劃，包含**企業整合行銷規劃**、新事業發展規劃與佈局、市場與產業發展趨勢分析



呂倩雯 執業會計師
安永聯合會計師事務所

服務跨產業的上市櫃、興櫃或外商公司；因應企業上市及海外募資需求，提供財報、內控與會計準則諮詢及代編等服務

● 實戰演練培訓

地點：集思交通部國際會議中心5樓集會堂(台北市中正區杭州南路一段24號)

預定時間	課程	目標
113/02/20 09:00-14:00	說故事能力演練 王達人/知惠科技股份有限公司/CEO	說故事是職場必備能力，不論哪行哪業，都必須學會如何說一個引人入勝的好故事。從創業者角度演練說故事能力
113/02/20 14:00-17:00	電梯簡報演練 王達人/知惠科技股份有限公司/CEO	把握一分鐘「精準行銷」，潔有力的方式迅速傳遞資訊，並讓對方想進行後續的談話
113/02/22 09:00-12:00	募資簡報演練 王俞又/博智投資(股)公司/管理合夥人	六分鐘的戰場~募資簡報技巧與心法，讓每個架構都清楚，讓每句話都是重點
113/02/22 13:00-17:00	Product Market Fit 工作坊 郭仁宇/樂勝企業管理顧問股份有限公司/Co-founder	使用企業成長中Product Market Fit五大核心要素制定全方位的進入市場計劃，加速與提升企業找到Product Market Fit的成功率和速度



王達人 資深顧問
成美全球股份有限公司
連續創業家，曾多次榮獲新創競賽獎項，如2019台灣電梯簡報大賽AI組優勝、YEI 2020 Start in France 得獎、2020 Vision Program Startup Award得獎



王俞又 管理合夥人
博智投資(股)公司
專長為創業投資、策略規劃、商業模式、新創培育與公司管理。畢業於加州柏克萊大學，曾任職於微軟、Atmel等知名國際企業，以及參與創辦AppWorks之初創投、500 Startups Taiwan等

● 實戰演練培訓

預定時間	課程	目標
113/03/19 09:00-14:00	以設計思維進行技術商品化 王俊隆/竅門設計有限公司/主持設計師	以設計思維為核心，從使用者的角度，重新檢視產品價值定位，設定產品願景，以推演使用與商業情境的策略路徑
113/03/19 14:00-17:00	募資規劃實務 黃志遠/亞聯資本管理顧問股份有限公司/ 董事長	創業必知的股權規劃與募資實務，股權該怎麼規劃及案例討論，募資時的其他應考量事項。
113/03/21 09:00-12:00	新創估值 范秉航/台灣經濟研究院研六所/副所長	募資過程中，公司估值為影響股權結構之重要因素，而公司價值如何評估呢？介紹估值計算方法
113/03/21 13:00-17:00	新創專章案例研析 暨 創業家之路 王自雄/資策會科法所/主任	建構法人「自己的研發成果、自己主導最大價值化」的精神，由校友創業家分享新創之路



黃志遠 董事長
亞聯資本管理顧問(股)公司

同時擔任醫睿、精睿醫藥股份有限公司董事、財團法人史丹福學術基金會董事長、以及成功大學工程科學文教基金會常務理事及亞太加速器網絡學會副理事長



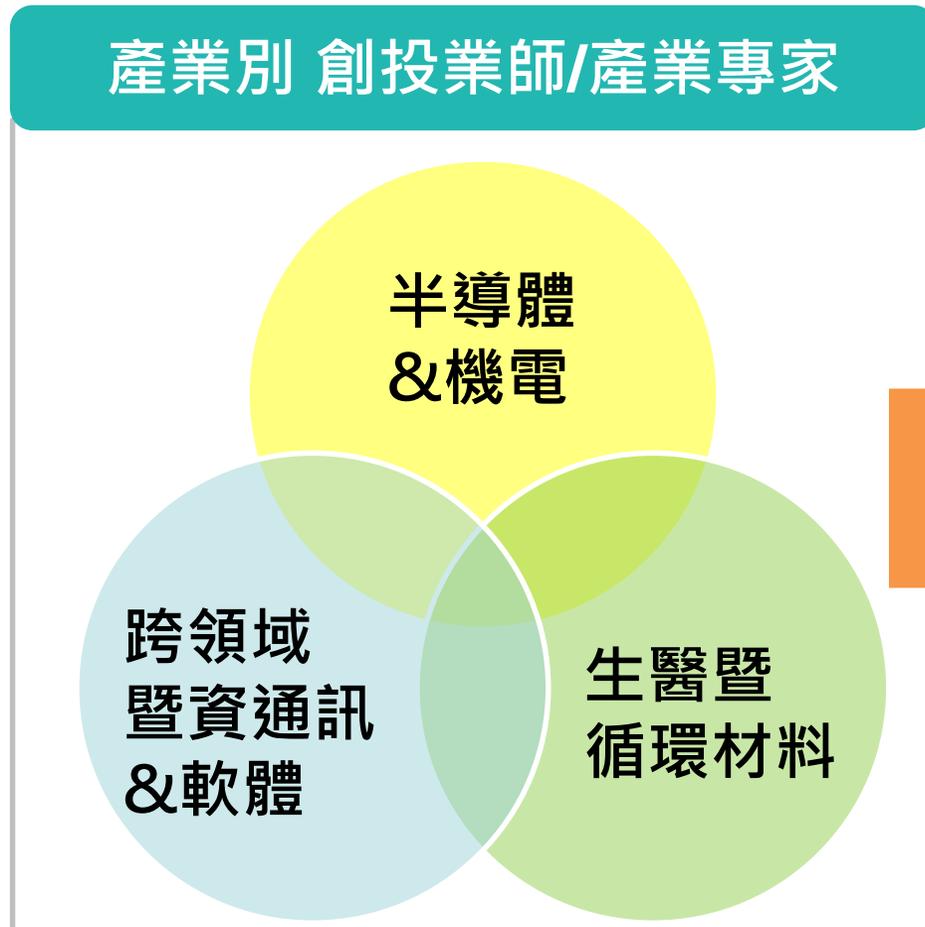
范秉航 副所長
台灣經濟研究院研六所

參與多項政府創新創業與新創募資計畫，目的在於改善台灣早期投資與新創企業生態環境。推動內容涵蓋國內外早期投資市場觀測與數據系統建置、趨勢研究分析，辦理募資活動

2024創業家學校-國際創業課程

	3/12(二)	3/13(三)	3/14(四)	3/15(五)
地點	集思交通部國際會議中心			t.Hub內科創新育成基地 (207.208.209.210會議室)
	5樓集會室	5樓集會室	2樓201會議室	
時間	10:00-12:00 從CTO到CEO 溝通大不同	10:00-12:00 國際目標客戶 與價值定位	10:00-11:30 國際創業旅程 爐邊論壇	09:00-13:00 矽谷業師 商務拓展會議 (一對一封閉式會議)
	13:00-15:00 英文簡報與分組演練 (分組互動)		11:30-12:00 TREE國際商務拓展： 2024徵案宣傳 SkyDeck+Stanford介紹	
	15:30-17:00 國際市場產品設計與發展 (分組互動)		13:00-17:00 赴美返國分享會	

- 透過創投業師&產業專家顧問指導，調整商業化方向，傳承產業經驗



創投業師

從投資人角度出發擔任新創 Mentor，協助新創建立創業思維、商業規劃，與調整募資簡報

產業專家顧問

從市場第一線的觀點，快速吸收前輩經驗，校正商業模式/市場定位，減少創業初期的冤枉路，為商轉方向定錨

● 協助法科新創團隊爭取科發計畫新創類資源

經濟部 | 產業技術司
Ministry of Economic Affairs, R.O.C.

113 年度執行單位自評審查簡報大綱

□ 計畫背景與效益(全程)⁴

- 計畫背景說明⁴
 - 新興性計畫請說明計畫成立之背景。⁴
- 產業現況/問題/能耐盤點⁴
- 產業價值鏈分析⁴
- 產業目標⁴
- 單位定位⁴
 - 簡述單位與本計畫相關之協助產業發展策略及科專執行現況說明(含成功案例說明)⁴
 - 單位已建置之與本計畫相關核心技術及研究設施⁴
- 全程計畫定位⁴
 - 本計畫於產業問題解決方案中之定位⁴
 - 產業技術關聯架構(魚骨圖)一表達本計畫所開發之技術與產業、產品之關聯性⁴
- 全程總目標、計畫架構及全程總產出⁴
 - 技術藍圖規劃 (roadmap)、技術成熟度說明及規劃⁴
 - 重要里程碑 (milestone) 設定⁴
 - 驗證規劃⁴
- 產業化銜接規劃及預期產業效益⁴
 - 成果運用策略、推廣措施⁴

• 如為新創類-產業化最後一哩路，請就新創公司營運規劃提出說明⁴

- 產業化銜接規劃：說明產業化進展時程及可能面臨問題與需要支援項目⁴
- 對產業重大影響、具體之技術效益及市場效益、創造廠商之價值/附加價值⁴
- (策略規劃-->智財權-->授權金-->輔導推廣-->促進投資-->創造產值)⁴

□ 計畫內容(全程、年度)⁴

- 計畫架構說明⁴
 - 說明計畫各分、子項技術項目及其技術指標⁴
 - 本計畫與其他科專計畫之關聯說明⁴
- 執行方法(策略、分工)⁴
 - 計畫執行方式，包括流程、待突破瓶頸(關鍵因素)、可能之風險及應變方法⁴
 - 計畫分工方式，包括產學研合作、國際合作等之規劃。⁴
 - 本計畫如有委外軟體開發項目者，應載明委外計畫內容與經費，並說明研發核心技術與軟體開發項目的關聯性。⁴
- 預定進度查核點：計畫時程、產出物規劃(查核點)。⁴
- 本年度計畫預期效益⁴
- 申請計畫階段研發成果非專屬授權境外實施規劃(若無預先填報本部核准之需求，該部分可免填)⁴



● 媒合國發天使基金投資，加速取得事業化第一桶金

完備募資條件

- 引薦媒合天使投資人或投資機構
- 協助媒合國發天使投資領投人



邀請
名單

預先
媒合

1對1
看案

媒合說明會

- 與國發天使促投辦公室合作(創投公會)
，辦理國發天使媒合說明會
- 預計上下半年各一場



● 3個月沉浸式矽谷新創氛圍體驗&國際商務拓展

- 遴選國際新創鏈結資源機構，派送具國際商務拓展潛力之法人新創，協助媒合與全球產業鏈技術合作、國際募資、國際人才延攬及等國際商務拓展機會。



● 4場指標型國際新創展會，強化國際行銷及商機鏈結

展會名稱		展會日期	團隊定位	展會特色
	SelectUSA 2024	2024/06/23-06/26	符合特定領域需求、有意願赴美發展新創公司	美國商務部主辦，招攬特定領域新創前進美國落地
	InnoVEX 2024	2024/06/04-06/07	潛力優質科專新創	搭配臺灣國際級展會-COMPUTEX，吸引全球買家、企業及投資人
	Meet Greater South 2024	2024/08/23-08/24	具鏈結南部商機/供應鏈需求之科專新創	南部最大新創盛會
	CES 2025 (參展籌備)	2025/01/07-01/10	成熟且具實際產品、有意發展國際市場的新創公司	全球指標性科技盛會，以臺灣館為主題將科專事業化成果推升國際

● 國際新創競賽專案輔導 2023 成果豐碩

TREE計畫輔導團隊參加 InnoVEX Pitch Contest，在國內外共80組參賽新創團隊競爭下，**從10個國內新創可爭取的獎項中獲得7個獎項**，後續獲得大量媒體報導

1. 鴻躉 (價創) 2023 ESG & Green Tech Award
2. 酷手科技 (工研院衍生) 2023 plug and Play Award
3. 智連工控 (工研院機械所衍生) 2023 plug and play Award
4. 泰雅科技 (工研院衍生) 2023 plug and Play Award
5. 原見精機 (工研院衍生) 2023 Qualcomm Innovation Award
6. 貝爾克斯 (工研院生醫所衍生) 2023 KPMG Award
7. 超穎光電 (工研院電光所衍生) Future Star Award



